



事業内容

株式会社エヌオーエスは、1995年に設立。オフィスで利用するOA機器・ネットワーク機器などを販売・レンタルし、メンテナンスまでトータルでサポートしている会社です！

●学生サポーター的魅力ポイント●
最先端を地元に！
オフィスのなんでも屋

エヌオーエスは鹿児島を拠点とし約30年の事業実績を持つオフィスのトータルコンサルティング会社です。中小企業向けのITネットワーク環境構築・セキュリティ対策から、OA機器販売・施行・保守などを提供しています。販売からアフターフォローまで様々な業種があるなかで最もチームワークを大事にしています。オフィスでの快適な仕事を支える縁の下の力持ちです。



入社1年目
久保 愛翔さん



● 日常の業務風景

18歳、若き期待の営業マン!!

オフィス機器の定期点検及びサポート、販売を通して、満足いただけるサービスの提供という営業の仕事を担っている久保さん。入社当時は既存の取引先に先輩と訪問していましたが、最近では新規営業として新しい顧客のもとへ行き、契約をいただくことがやりがいだと話します。1人で企業を回ることも、スキルアップにつながっており、営業という仕事をすごく楽しいと感じているそうです。今後の目標は営業数字ナンバー1と話す久保さんです。

鹿児島で働く魅力

高校3年の時の企業説明会で、エヌオーエスを知った久保さん。高校で学んだパソコンの知識を生かして仕事をしたいと思い、興味を持ったのがきっかけでエヌオーエスに入社しました。鹿児島には優しい人が多く、営業の際、突然の訪問でも、エヌオーエスに興味を持ち、話を聞いてくださる方が多いところが魅力だということです。



● 働きやすい環境に配慮しています



● コピー機のメンテナンスの様子



● 社内の様子



井口 翔社長



● 井口さんの仕事の様子

エヌオーエスの魅力はズバリ！

チームワークという言葉が 1 番合うと話していました。それは様々な仕事のエヌオーエスにはあるためだそうです。販売営業やアフターフォロー、レンタルの営業、そして管理部といったように様々な部署があり、連携ができないとうまく業務が進まず、部署間にも溝ができてしまいます。そのため部署の垣根をなくし、連携を良くする環境づくりにこだわっているということです。実際に部署の違う社員同士でも仲良く話をする光景が見られました。

鹿児島で働くということ

実は新潟県出身の井口社長。仕事柄多くの経営者の方と話をすることで、『鹿児島の人には鹿児島のことが大好き』と気づき、それが魅力であると話します。鹿児島の魅力に対してアツい気持ちをもっており、ゆくゆくは鹿児島を好きだと思ってくれる県内出身の社員を増やしていきたいと話します。鹿児島で働きながら徐々に鹿児島のことを知り、好きになったからこそ出てくる言葉や目標だと感じました。

言いづらいことこそ、言う

「言いづらいことを言ってあげること、そして叱るところは叱ることが、組織を運営する上で一番大切にしていることだ」と話す井口社長。誰かが言いづらかったり言えなかったりすることは、社長である自分自身が言わなければならないという、強い責任感を感じました。

今後の展望-次は救う側として-

「事業承継が難しい会社と一緒にやっていく、いわゆる M & A のような取り組みを鹿児島でも広げていきたい。そして最終的には鹿児島県に事業として還元していきたい」と話す井口社長。会社を経営していくなかで、県外に拠点を置く同業種の企業と資本提携をむすび、手助けをしていただいたことがあるそうです。そのため次は自身が救う側で貢献したいと話していました。



＼ 採用担当から学生へのコメント ＼

「やりがい」は「やったかい」。一生懸命やったからこそ見えるものが沢山あると思います！辛いしんどい経験も全て未来の自分の為になると信じて、素直に感謝の気持ちをもって取り組んでいってくださいね。エヌオーエスでお待ちしています♪

エヌオーエス 採用担当者 福田さんからのコメント



取材後の感想



日高 佑哉さん

井口社長の『鹿児島の人には鹿児島のことが大好き』という言葉が非常に印象に残りました。たしかにそうだなと思ったし、これから鹿児島県が発展していく上で忘れてはいけないことだなと感じました。



東 麻奈実さん

県外のご出身である井口社長が鹿児島を盛り上げていきたいという気持ちであることに非常に素敵だなと感じたと同時に、鹿児島の魅力に県内出身である私自身も改めて気づくことができました。



平田 凌さん

18歳という若さで営業の仕事をこなしながら、日々自分の目標に尽力する久保さんに元気をもらいました。私も見習いたいと思います！